



KÜLGAZDASÁGI ÉS KÜLÜGYMINISZTERIUM



India országinformáció

Készítette:

Szűcs Gábor, KGA

2021



Fontosabb gazdasági mutatók

Mutató megnevezése	Mértékegység	2015	2016	2017	2018	2019
GDP értéke (folyó áron)	Mrd USD	2 103,59	2 294,80	2 652,75	2 713,17	2 868,93
GDP változása (reál)	%	8,00	8,26	7,04	6,12	4,18
Egy főre jutó GDP folyó áron	USD/fő	1 605,61	1 732,56	1 981,65	2 005,86	2 099,60
Infláció (HICP)	%	5,87	4,94	2,49	4,86	7,66
Munkanélküliségi ráta	%	-	-	-	5,33	-
Export értéke	Mrd USD	416,79	439,64	498,26	538,64	528,30
Import értéke	Mrd USD	465,10	480,17	582,02	639,01	606,37
FDI állomány	Mrd USD	44,01	44,46	39,97	42,12	50,61
FDI állomány	Mrd USD	7,51	5,05	11,09	11,42	13,14



Gazdasági és politikai helyzetkép / 1

- Az Indiai Köztársaság a Föld hetedik legnagyobb területű és második legnépesebb országa. Fővárosa Újdelhi. Hivatalos nyelve a hindi, az angol és még 22 regionális nyelv.
- Független ország, katonai szövetségi rendszernek nem tagja. Széleskörű külpolitikai bilaterális kapcsolatrendszere mellett számos fejlesztési, gazdasági és szakmai jellegű regionális illetve világszervezetben rendelkezik tagsággal.
- India szövetségi köztársaság, 28 államra és 8 szövetségi területre felosztva. A tagállamok, Delhi és Puducherry szövetségi terület saját parlamenttel és választott kormánnyal rendelkezik. A többi szövetségi terület élén a szövetségi kormány által kinevezett kormányzó áll.
- A központi törvényhozó hatalom a kétkamarás parlament. Az Alsóház (Lok Sabha) 545 közvetlenül választott képviselővel, és a Felsőház (Rajya Sabha) 238 képviselővel, akiket a szövetségi tagállamok parlamentjei választanak, valamint az elnök jelölhet 12 további tagot társadalmi, kulturális, vagy tudományos teljesítményeikért. Öt évenként vannak általános választások, mikor az alsóházi képviselők egyszerre nyerik el mandátumukat. A Felsőházi képviselőket 6 évre választják meg, de itt mindig csak a képviselők harmada cserélődik kétévente. Az általános választásokra legutóbb 2019 április-májusban került sor.
- Jelenleg a hindu nacionalista gyökerekkel rendelkező BJP (*Bharatiya Janata Party* – Indiai Néppárt) vezette NDA (*National Democratic Alliance*) koalíció van hatalmon, 313 képviselővel az Alsóházban.



Gazdasági és politikai helyzetkép / 2

- India 2019-ben a világ ötödik legnagyobb gazdasága volt, USD 2.869 milliárdos GDP-jével. Ázsián belül Kína és Japán után a harmadik. Ugyanakkor, mivel a világ második legnépesebb országa, az egy főre számított GDP alapján csak 142. helyen áll. Tagadhatatlan, hogy megkerülhetetlen szereplő lett a világgazdaságban, bár pusztán az adatokat nézve korábban is az volt. Már 1960-ban is a nyolcadik legnagyobb GDP-vel rendelkezett, azaz az azóta eltelt több mint fél évszázadban nem olyan látványos az előrelépés, mint azt gondolnánk.
- Gazdasági szerkezetét tekintve az ország felemás helyzetben van. A bruttó hozzáadott-érték (GVA, 2019/20) több mint fele a szolgáltatóiparban (57,77%) keletkezik, ugyanakkor a mezőgazdaság állítja elő a GVA 17,76%-át, az ipar teljesítménye pedig 27,48%. A lakosság több, mint fele azonban még mindig az agrárszektorban dolgozik, a nincstelen vidéki népesség ezért megkerülhetetlen tényező az ország gazdasági-politikai életében.
- India nem kiemelkedően nyitott vagy zárt gazdaságú ország. Éves importja 2019-ben a GDP 21,1%-a, exportja pedig 18,4%. Az 1991-es gazdasági fordulat előtt rendkívül el volt szigetelve a világtól, 1990-ben a vonatkozó két adat mindössze 8,55% és 7,13%. A jelenlegi adatok nem kiugróan alacsonyak, az alacsony-közepes jövedelmű országok (ahová a Világbank besorolása szerint India is tartozik) átlaga importra 29,8%, exportra 24,7% ami India gazdaságának méretét tekintve nem számottevően nagy különbség.



Gazdasági és politikai helyzetkép / 3

- Az ország áruimportjának (2018) legnagyobb tétele a kőolaj és kőolajszármazékok behozatala, amely önmagában 22,5%-ért felelős. A szén importja 4,5%-ot tesz ki. Ezt a nemesfémek és drágakövek behozatala követi, amely együttesen az import 9,6%-a. Látható, hogy India import-szerkezete meglehetősen egyedi. Relációkat tekintve a legtöbb áru Kínából (14,3%) érkezik, azt az USA (6,3%), majd Szaúd-Arábia (5,56%) követi.
- Az áruexport (2018) legnagyobb tétele (14,6%) a kőolaj és kőolajszármazékok exportja. A drágakövek, nemesfémek és ékszerek árucsoport adja az export 11,1%-át, ami a rendkívül erős gyémántfeldolgozó szektornak köszönhető, indiai források szerint a világon eladott gyémántok 92%-át Indiában csiszolják. A többi árucsoportban kiegyensúlyozott a kivitel, mind 6% alatt maradnak.
- Az export iránya tekintetében az USA az első (ide tart az export 16,02%-a), utána az Egyesült Arab Emírátsok következnek (8,85%). Ennek az a magyarázata, hogy adóoptimalizálási okokból számos indiai cég a kedvező adózású öbölmenti országon keresztül folytatja exportját. Ez jellemzően saját ottani leányvállalataikon keresztül bonyolódik. Az Egyesült Arab Emírátsok-beli leányvállalat az indiai anyacégtől nyomott áron megkapja az árut, a nyereség pedig ott jelentkezik, ahol nincs vállalati nyereségadó. Hasonló megfontolások lehetnek amögött, hogy a negyedik és ötödik célország Hong Kong és Szingapúr (a harmadik helyen Kína áll, 5,08%).



Gazdasági és politikai helyzetkép / 4

- India gazdaságpolitikájának továbbra is központi eleme a „Make in India” kezdeményezés, melynek keretében számos gazdaságélénkítő eszközzel próbálja támogatni a belföldi ipar felfutását. Annak ellenére, hogy az indiai gazdaság fokozatosan nyitottabbá válik, a kis hatékonysággal működő és nemzetközi összehasonlításban sok területen versenyképtelen nemzeti ipar és mezőgazdaság védelme, valamint a külkereskedelmi mérleg javítása érdekében az indiai gazdaságpolitika a protekcionizmus valamennyi karakterét magán hordozza.
- 2019 szeptember végén a kormány jelentős (8-10%-ig terjedő) vállalati adócsökkentést, a vállalati értékpapír-ügyletek adó-progressziójának eltörlését, valamint a kutatás-fejlesztés és az inkubátor-társaságok támogatásának ösztönzését tartalmazó intézkedéseket jelentett be, amelyek célja a belföldi termelés versenyképességének javítása az import-árakkal szemben, továbbá hogy az indiai befektetők orientációját a környező országokban tett beruházásoktól „hazafelé” fordítsa, növelve a foglalkoztatottságot és ezáltal a belső keresletet is. Nem érintette az adócsomag a GST (ÁFA) helyzetét.
- A 2020-as COVID-gazdaságélénkítő intézkedéscsomag részeként a kormány újra szabályozta a KKV-k besorolási rendszerét. Az átstrukturálás jelentősége abban áll, hogy a vállalkozások a mindenkori besorolásuknak megfelelő támogatásokra jogosultak és eddig a KKV-k 99%-a mikrovállalkozásnak számított. Az új rendszer megszünteti a gyártó és szolgáltató szektor közötti megkülönböztetést is.



Gazdasági és politikai helyzetkép / 5

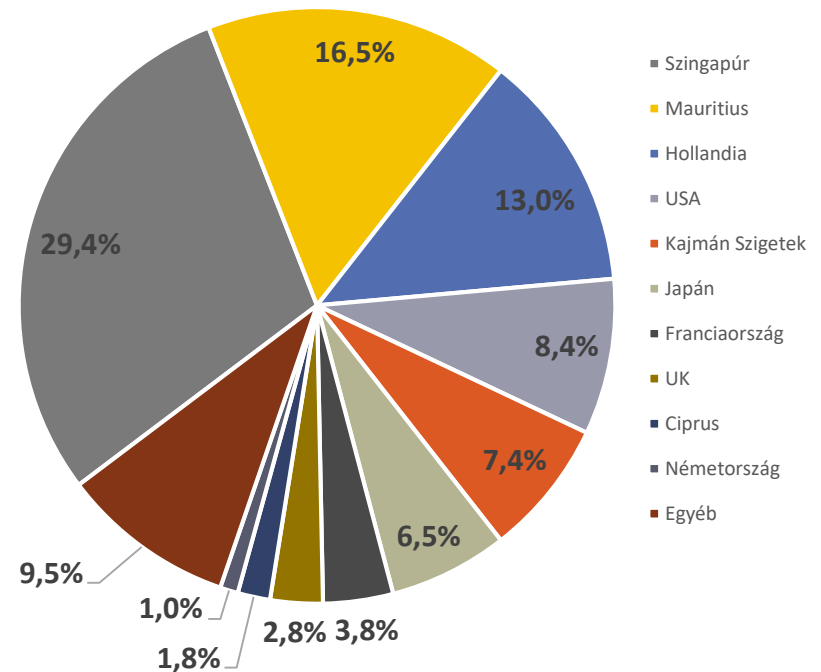
- Import-politika: India az import korlátozása érdekében igen gyakran alkalmaz nem-vámjellegű szabályokat: dömping-eljárásokat kezdeményez a nemzeti ipar (pl. acél- és vegyipari termékek), vagy mezőgazdaság (pl. gabona, alma) védelmében a külföldi termékekkel szemben. A protekcionizmus mértékét a rendkívül magas vámtéher is jól tükrözi, a WTO adatai szerint Indiában az átlagos (súlyozott) vámtéher 13,8%-os, miközben az USA-ban csak 3,5%, és Kínában sem éri el a 10%-ot.
- Export-politika: 2019 szeptember közepén 500 milliárd INR értékű export-ösztönző csomagot hirdetett a kormány, a korábbi, a WTA-rendelkezéseihez nem illeszkedő, export támogatási adó-visszatérítési rendszert kiváltására, és annak közel 100 milliárd INR értékű bővítésére. Felülvizsgálták a kiemelt szektorok export-hitel feltételeit, gyorsították az adójóváírások visszautalását, rövidítették az áruk reptéri és kikötői várakozási időit és képzést indítottak az exportőrök számára a szabad kereskedelmi egyezményekben rejlő lehetőségek kiaknázására.



Gazdasági és politikai helyzetkép / 6

- India – mint az egyik legdinamikusabban növekvő „nagy” gazdaság, valamint a „jövő piaca” - a közvetlen külföldi tőkebefektetések egyik kedvelt célpontja. 2000 óta kumuláltan USD 470,1 milliárd FDI érkezett az országba (ez az adat nem tartalmazza az újra befektetett nyereségeket). A 2019/20-as gazdasági évben USD 49,97 milliárd működőtőke áramlott be az országba.
- A befektetések eredetét vizsgálva árnyaltabb azonban helyzet. 2000 óta az összes befektetés 30,4%-a Mauritiusról, 20,8%-a pedig Szingapúrból érkezett, ez a két ország a forrása az indiai FDI több, mint felének. Ez szintén adóoptimalizálási okokból van így. Számos indiai cég az indiai-óceáni szigetállamot használja befektetési kiindulópontjaként és vélhetően ez áll a Szingapúri befektetések mögött is. Azaz az Indiába érkező FDI jelentős része (2000 óta összesítésben 51,1%-a) valójában indiai befektetés, csak adózási okokból a két miniállamon keresztül jut vissza Indiába.

2019/20-ban Indiába érkezett FDI, annak eredete szerint





Kilátások / 1

- A 2020/21-es gazdasági évre az Indiai Statisztikai Hivatal a gazdaság 7,7%-os zsugorodását prognosztizálja (2021 január elején), a COVID-járvány gazdasági hatásának következtében 1952 óta nem látott mértékű gazdasági visszaesést vetítve előre.
- A nemzetközi pénzügyi szervezetek és hitelminősítők komoly figyelmet szentelnek az indiai gazdaság alakulásának, és legalább negyedévente új, felülvizsgált előrejelzéseket tesznek közzé. Ezek egymáshoz (és a kormány előrejelzéséhez) viszonyítva néhány tized-százalék mértékű eltérést tartalmaznak, lényegesen eltérő vélemény egyik sem fogalmaz meg.
- Közös a kormány és a minősítők előrejelzéseiben, hogy a zárlati intézkedések feloldásával az év közben jelzett, akár 10% feletti zsugorodásra vonatkozó prognózis folyamatosan enyhült. A következő évre a gazdaság helyreállása kapcsán jelenleg 7,5% és 11,5% közötti növekedési értékeket tartalmaznak a prognózisok.
- A jegybank inflációs célja 4% (+- 2%-os sáv figyelembe vétele mellett) azonban a mérhető értékek ezt tartósan meghaladják.
- India eltökélt a fiskális célok tartásában, és az ehhez szükséges intézkedések meghozatalában. A 2021/22-es költségvetésben várhatóan az importvámok további emelését jelentik be, akár 50 szektorban is jelentősen tovább emelve az amúgy sem alacsony vámtételeket.



Kilátások / 2

India hosszútávú céljai 2025-ig:

- A GDP értékének a jelenlegi duplájára növelése és az 5.000 milliárd USD elérése.
- Fenntartható 9%-os növekedés.
- 25%-ra növelni a gyártó szektor részesedését a GDP-ből.
- 50%-ra növelni a KKV-k részesedését az exportból.
- Megkészeníteni a farmerek (a lakosság mezőgazdaságból élő több mint 50%-ának) bevételeit.

Nemzeti Infrastruktúra Fejlesztési Ütemterv:

- Valamennyi épített és szolgáltatási jellegű infrastruktúrális szektorra kiterjed;
- 7442 projekt, USD 1.805 milliárd értékben;
- További 1739 projekt áll előkészítés alatt.



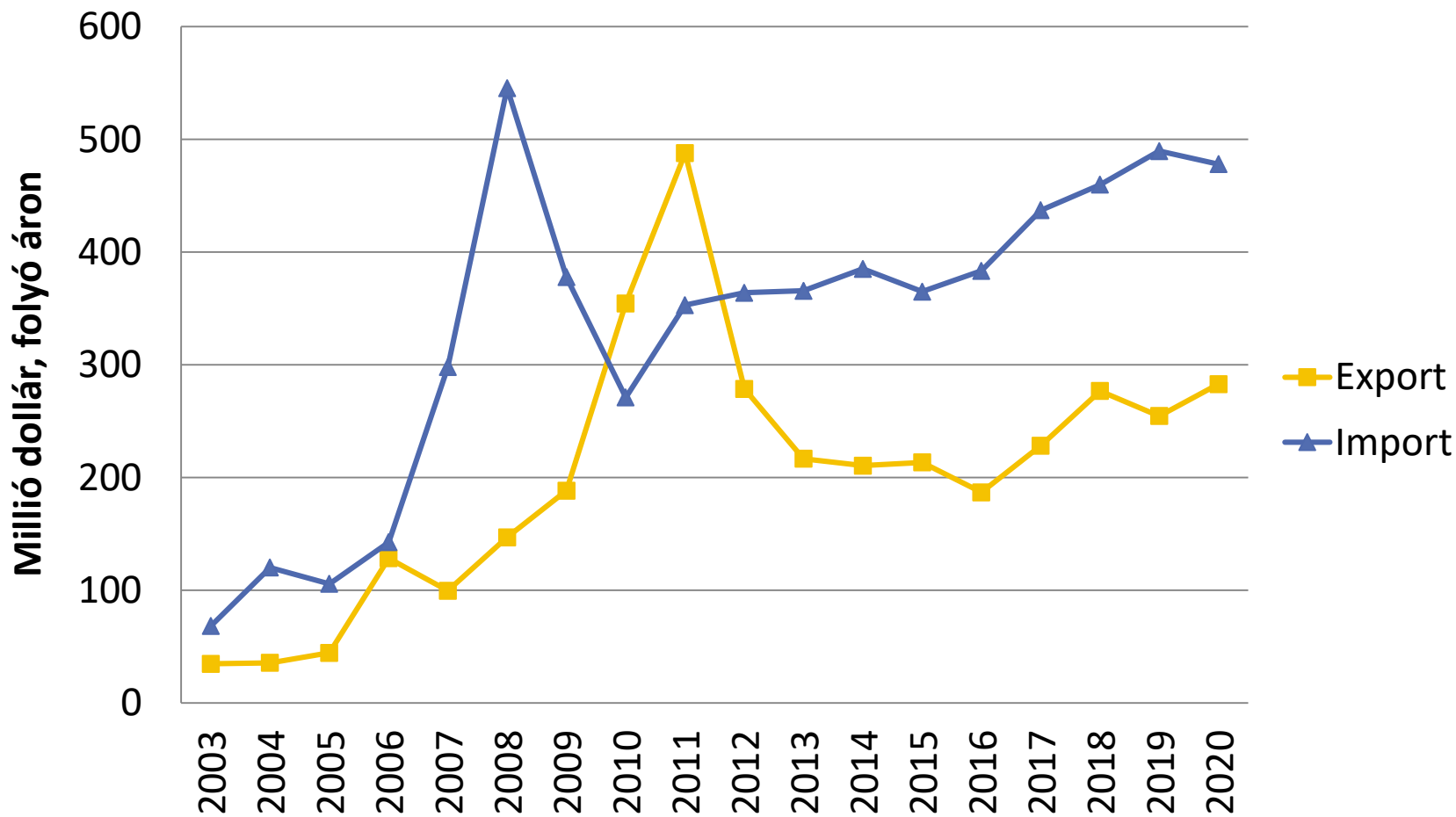
Kilátások /3 - szektorális fókusz

- A kormányzat célja leginkább az import-kiváltó beruházások bevonása és teljes gyártási vertikumok megteremtése (nettó exportőri pozíció elérése), és a későbbiekben az export-képesség is felmerülhet. Kinyilvánított szándék az USA-Kína kereskedelmi feszültségek kapcsán a Kína mellett vagy helyett új gyártási helyszínt kereső beruházók bevonása.
- Beruházási szempontból a következő szektorokat nyilvánították kiemeltnek: gyógyszeripar, mobiltelefonok és hálózati berendezések, gyógyászati eszközök, járműipar és alkatrészgyártás, fejlett vegyipar (pl akkumulátorcellák gyártásához), élelmiszeripar, textilipar, finomacél, fehér termékek (pl légkondicionálók), technológiai eszközök valamint nagyhatékonyságú napelem-cellák.
- Az állami beruházási tervek széleskörű infrastruktúra-fejlesztést irányoznak előre: út és vasúti hálózat bővítése és felújítása, belföldi vízi szállítmányozási infrastruktúra és útvonalak kialakítása, belföldi légitársaságok és repülőterek bővítése, energiahálózat, erőművek, megújuló energia alkalmazása, víz- és szennyvíz hálózat, szociális infrastruktúra, kommunikációs infrastruktúra, stb.



KÜLGAZDASÁGI ÉS KÜLÜGYMINISZTERIUM

Kereskedelmi forgalom



Forrás: KSH



Kereskedelmi kapcsolatok /1

- India nem tartozik a jelentős külkereskedelmi partnereink közé, részaránya exportunkban 0,2%-os, míg importunkban 0,42%-os. A 2019. évi kereskedelmi áruforgalom nagyságát tekintve az ázsiai relációk között is a 6. helyen állt.
- Exportunk diverzifikált, nincs olyan tétel, amely kiugróan magas arányt képviselne. 2019-ben az Indiába irányuló magyar export legnagyobb tételét (14,5%) az antibiotikumok képezték. További fontos exportcikkeink a gépek és felszerelések, az elektromos gépek és ezek alkatrészeik.
- A magyar vállalatok indiai piacra jutását a következő kétoldalú gazdasági megállapodások segítik:
 - Egyezmény a kettős adóztatás elkerüléséről (1992)
 - Gazdasági együttműködési megállapodás (2005)
 - A Gazdasági Vegyes Bizottság következő ülése 2021-ben, Budapesten esedékes.
- Áruexportunk növelését az indiai protekcionista gazdaságpolitika és a piac sajátosságai jelentősen megnehezítik. A „Make in India” program keretében pedig India minden terméket alapvetően hazai termeléssel kíván előállítani, csak olyan termékeket importál, melyek előállítására nem képes. Kormánypolitika az importkiváltás. Ennek megfelelően elmondható, hogy Indiában nem a termékek importját keresik, hanem azokat a külföldi fejlett technológiákat (és tőkét), melyek a hazai gyártást lehetővé teszik. Ennek megfelelően az Indiával sikeres gazdasági kapcsolatokat fenntartó vállalkozások - és különösen a nagy világcégek termékeiket nem is exportálják Indiába, hanem gyárttatják Indiában. Ugyanakkor India kifejezetten törekszik rá, és szerteágzó támogatási rendszerrel igyekszik támogatni, hogy bevonza az általa kiemelten kezelt területeken tevékenykedő gyártókat, beruházókat.



Kereskedelmi kapcsolatok /2

- Az indiai üzleti környezet és piac több szempontból jelentős nehézségek elé állítja a külföldi üzletembereket. A World Bank 190 ország üzleti környezetét, 10 különböző szegmens alapján elemző „Ease of Doing Business” listáján India jelenleg a 63. helyet foglalja el. Az UNDP Human Development Index listáján szereplő 189 országból a 131-dik helyen rangsorolt.
- Az indiai üzleti szemlélet és üzleti etika alapjaiban tér el az európaiétól. Az Európában megszokott üzleti konvenciók nem, korlátozottan, vagy eltérő értelemben érvényesek.
- Az indiaiak elgondolása az időről hasonló módon gyökeresen eltér a keresztény kultúrkörben szocializálódott emberek idő fogalmától. Egy újonnan piacra lépő cégnek 3-5 év szükséges, amíg az első fizetett megrendelést el tudja érni.
- Az indiai szabályozás áttekinthetlensége és bonyolultsága miatt kvalifikált, az indiai piacot és jogot, valamint a konkrét esetet jól ismerő jogi szakember tanácsa nélkül nem javasoljuk senkinek a szerződéskötést. Az indiai külkereskedelmi szabályok bonyolult és áttekinthetetlen rendszerében rendkívül nehéz eligazodni. Mindenképpen javasolt minden exportálni kívánó magyar cég számára szakértő tanácsadó igénybevétele
- A behozatali tilalom alá eső termékek listáját rendszeresen frissítve a Directorate General of Foreign Trade teszi közzé, az Indian Trade Classification (ITC) részeként. További információ http://www.dgft.org/itc_hs_code.html.
- Exportügyletek esetén kizárólag megbízható nemzetközi banknál megnyitott, visszavonhatatlan L/C vagy előre fizetés javasolható. Más fizetési módnál vita, reklamáció, illetve a vevő nem teljesítése esetén a követelés, a kintlévőség behajtására alig van lehetőség. Jóllehet a követelés érvényesítésére a jogi keretek adottak, a jogi eljárások hosszadalmasak, esetenként sok évig is eltartanak, s a végrehajtás igen gyenge.



Kereskedelmi kapcsolatok /3

- Az országban nincs központi közbeszerzési intézmény. A központi beszerzéseket egyes minisztériumok, állami szervek, tagállamok, önkormányzatok önállóan intézik tender kiírás formájában.
- A közbeszerzésekre vonatkozó információk a központi kormányzat és a legtöbb szövetségi állam honlapján megtalálhatóak. Központi kormányzati: <https://eprocure.gov.in/cppp/>
- Indiai Központi Kormány 2020 augusztus elején a közbeszerzések szabályait úgy változtatta meg, hogy már nem feltétlenül a legolcsóbb ajánlatot tevő lesz a nyertes, hanem a kimutatható hazai tartalom minél magasabb arányát felmutató hazai pályázó szállíthatja legalább a meghirdetett mennyiség felét, akkor is ha nem ő adta a nyertes ajánlatot, de elfogadja a nyertes árat. Továbbá a korábbi 5 millió INR helyett immár 2milliárd INR (USD 26,75millió) értékhatár alatt nem kötelező nemzetközi közbeszerzési eljárást indítani.
- Általánossá vált az a gyakorlat, hogy a tenderek kiírása során sok esetben meghatározzák a kötelező hazai hányadot, amelyet helyi partnerrel kell kielégíteni. Nem szokatlan, hogy egy-egy eljárás több évig zajlik, s bármiféle ismertett ok nélkül áll az „ügy” esetleg akár hónapokig is. Általánosságban a helyi viszonyokat, a *konkrét kiírást* jól ismerő indiai partner nélkül nem ajánlott a tendereken indulni.
- Az elmúlt egy év során a járványügyi korlátozások miatt a korábban kimondottan élénk és változatos konferencia-üzletág szinte megszűnt Indiában. A rendezvényszervezők, kamarák, és maguk a vállalatok is átálltak az elektronikus kapcsolattartásra, és bár látható volt néhány kimondottan sikeres próbálkozás virtuális konferenciák megszervezésére, az Indiában oly fontos személyes kapcsolattartás lehetőségének hiánya miatt nem következett be a virtuális expók átütő sikere. Egyelőre nem látni, hogy a konferenciák, expók rendezvényei mikor indulhatnak újra a korábbi formájukban.



KÜLGAZDASÁGI ÉS KÜLÜGYMINISZTERIUM

Kamarák

- Confederation of Indian Industry www.cii.in
- Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry ficci.in
- Assocham assochem.org
- The Council of the European Union Chambers of Commerce in India www.euindiachambers.com
- All India Association of Industries www.aiaiindia.com
- PHD Chamber of Commerce and Industry www.phdcci.in
- SME Chamber of India smechamberofindia.com
- Millennial India International Chamber Of Commerce Industry & Agriculture www.miiccia.com
- Bombay Chamber of Commerce & Industry www.bombaychamber.com
- Indian Merchants' Chamber www.imcnet.org
- European Business Group www.ebgindia.com



India befektetők hazánkban I.

India az egyik legaktívabb befektető Magyarországon, 2015-ban és 2016-ban is a legnagyobb zöldmezős beruházás indiai volt (Apollo Tyres illetve Samvardhana Motherson). Számos indiai cég van jelen hazánkban.

Kiemelt partnerek, melyekkel a magyar kormánynek stratégiai megállapodása van érvényben:

- **Samvardhana Motherson Reletec** – az autóipari alkatrészeket gyártó óriáscég immár öt gyártóegységgel is rendelkezik hazánkban. A cég jelenleg elsősorban személy és tehergépjármű visszapillantó tükröket gyárt hazánkban, legújabb üzemük komplett lökhárítókat és ajtóbelsőket állít elő. A vállalat 2020 decemberében újabb, összességében 5,6 milliárd forintos beruházást jelentett be.
- Anyacég – [Samvardhana Motherson Csoport](#)
Befektetés² – jelenleg USD 350 millió,
Székhely – Noida (Újdelhi)
- **Tata Consultancy Services** – A legnagyobb indiai IT outsourcing cég, amely 2001-ben alapította meg irodáját Budapesten. A rendkívül sikeres vállalkozás immár több, mint 1800 embernek ad munkát és további bővülés elébe néz. A magyar leányvállalat „Global Development Centre” státuszban van, melyből az egyetlen a kontinensen. IT alapú komplex üzleti megoldások szállításával foglalkozik.
Anyacég – [TCS](#) illetve [TATA Csoport](#)
Befektetés² – USD 100 millió
Székhely - Mumbai
- **CG Electric Systems Hungary** – a Crompton Greaves indiai vállalat belga leányvállalatán keresztül (Pauwels Ltd.) 2006-ban vásárolta meg a Ganz Villamossági Művek erősáramú ipari berendezéseket gyártó részlegét. A cégnek Tápiószelén és Szolnokon van gyártókapacitása, mintegy 1200 alkalmazottal. Az erősáramú berendezések (pl. nagyteljesítményű transzformátorok) világszerte elismert gyártója.
Anyacég – [Crompton Greaves](#) illetve [Avantha Csoport](#)
Befektetés¹ - USD 250 millió
Székhely - Mumbai

Fontos megjegyezni, hogy a Crompton Greaves négy éve próbálja eladni minden külföldi érdekltségét, tulajdonosváltás várható a magyar leányvállalatnál is.



India befektetők hazánkban II.

Jelentős cégek:

- **Apollo Tyres Hungary** – az indiai gumiipari óriás új európai gyártókapacitását hazánkban, Gyöngyöshalászon építette fel. A közel ezer embert foglalkoztató gyárban évente 6 millió gumibroncsot állítanak elő. A cégnek ez az első zöldmezős beruházása Indián kívül. A vállalat 2020. decemberében újabb, 4,4 milliárd forintos beruházást jelentett be.
Anyacég – [Apollo Tyres](#)
Beruházás²: USD 510 millió
Székhely – Gurugram (Újdelhi)
- **SRF Hungary** - Az SRF csoport erre specializálódott részlege csomagolóanyag-gyárat épít Jászfényszaru, 80-100 munkahelyet létrehozva egy zöldmezős beruházás keretében. 2021 elején a beruházás átadás előtt áll, a próbaüzem zajlik.
Anyacég – [SRF Csoport](#)
Beruházás²: USD 100 millió
Székhely – Gurugram (Újdelhi)
- **Alkaloida Vegyészeti Gyár Zrt.** – India egyik vezető – és elismerten legnyereségesebb – gyógyszeripari csoportja a **Sun Pharma** 2005-ben vásárolta meg a volt *Tiszavasvári Alkaloida* gyárat az ICN Valeant-tól. A korábban elsősorban alkaloid származékokat, valamint pszichotróp vegyületeket gyártó cég 2014-ben megszüntette a gyógyszer-hatóanyag gyártást (amely a morfinszármazékok tekintetében az alapító Kabay János világszabadalmára épült), így most gyógyszergyártás és csomagolás folyik az üzemben.
Anyacég – [Sun Pharma](#)
Beruházás¹ – USD 260 millió
Székhely – Goregaon (Mumbai)
- **Columbian Tiszai Carbon Kft.** - amely az amerikai tulajdonos Columbian Chemicals Company 2011-es fölvásárlásával került az indiai Aditya Birla cégcsoport tulajdonába. A gyárnak jelenleg 97 alkalmazottja van, s évi 130.000 MT 'carbon black' (ipari korom) termelőkapacitással rendelkezik. Az üzem termékeinek főbb fölvásárlói: Bridgestone, Hankook, Pirelli, Michelin.
Anyacég – [Birla Carbon](#) illetve [Aditya Birla Csoport](#)
Beruházás² – USD 143 millió
Székhely - Mumbai



India befektetők hazánkban III.

Jelentős cégek (folytatás):

- **UFLEX Ltd.**- India legnagyobb csomagolóanyag-gyártó cége csomagolóanyag-gyárat épít Rétságon, 80-100 munkahelyet létrehozva egy zöldmezős beruházás keretében. 2021 elején a beruházás átadás előtt áll, a próbaüzem zajlik.
Anyacég – [UFLEX Csoport](#)
Beruházás²: USD 80 millió
Székhely – Noida (Újdelhi)
- **Cognizant Technology Solutions Budapest** – az indiai hátterű, amerikai bejegyzésű cég üzleti és technológiai megoldásokat szállít ügyfeleinek és az egyik legdinamikusabban fejlődő IT és üzleti szolgáltatásokat nyújtó cég a világon. Budapesti központjukban jelenleg közel 500 fő dolgozik.
Anyacég – [Cognizant](#)
Beruházás¹ – USD 20 millió
Székhely – New Jersey (USA), Indiában Noida és Gurugram (Újdelhi)
- **WIPRO Budapest** – az indiai IT szolgáltatók egyik zászlóshajója 2004 óta van jelen Budapesten, és 2010 óta Development Centre-ként működik. Bangalore-i központú cég 50 alkalmazottal rendelkezik.
Anyacég – [WIPRO](#)
Beruházás¹ – USD 30 millió
Székhely – Bengaluru
- **KISChemicals** – Sajóbáonyban üzemelő, növényvédőszeret gyártó és forgalmazó vállalat. a termékek 98 százalékát exportálják, főleg Európán kívüli piacokra. A vállalat 2020. decemberében újabb, 11 milliárd forintos beruházást jelentett be.
Anyacég – [VR Finechem Private Limited](#)
Székhely – Vadodara

1. A beruházási adatok a budapesti indiai nagykövetségtől

2. A beruházási adatok a cégtől



Befektetési kapcsolatok /1

Indiai beruházás-ösztönzési ügynökségek

- Invest India ügynökség: az indiai Központi Kormány önálló beruházásfejlesztési ügynöksége a Kereskedelmi és Ipari Minisztérium felügyelete alatt jelenleg 180 fős stábbal működő non-profit szervezet.
- Feladata a központi kormányzat beruházás-ösztönzési és -bevonzási politikájának megvalósítása, akciótervek kidolgozása és végrehajtása a külföldi beruházások Indiában történő letelepedésének elősegítésére és ösztönzésére. Egyablakos kapcsolattartást biztosít a letelepedni kívánó vállalkozásoknak a szükséges ügyintézés lebonyolításához. Működési modelljét tekintve szektorális felosztást követ, a kiemelt országok esetében pedig dedikált kapcsolattartást biztosít a külföldi befektetők számára.
- A központi kormány ügynöksége mellett az egyes szövetségi államok is rendelkeznek önálló beruházás-ösztönzési szervezetekkel, amelyek szoros koordinációban működnek az Invest Indiával, bekapcsolódnak a központi programok állami szintű végrehajtásába és átveszik a jó gyakorlatokat. Emellett számos kamara és nonprofit szervezet is foglalkozik a külföldi beruházások bevonzásával, támogatásával.



Befektetési kapcsolatok /2

Beruházás-ösztönzési fókusz

- Beruházási fókusz-szektorok: 2020 tavaszán a kormány három szektorban - gyógyszeripar, mobiltelefonok és hálózati berendezések, gyógyászati eszközök - hirdetett meg, alapvetően a meglévő termelési kapacitások bővítését célzó programot.
- 2020 novemberében ezt további hét szektorra terjesztették ki - járműipar és alkatrészgyártás, fejlett vegyipar (akkumulátorcellák gyártásához), élelmiszeripar, textilipar, finomacél, fehér termékek (pl légkondicionálók), technológiai eszközök valamint nagyhatékonyságú napelem-cellák -, a programba a már üzemelő gyártókat is bevonják, a termelés bővítésének mértékével arányosan.
- A kormányzat célja leginkább az import-kiváltó beruházások bevonása és teljes gyártási vertikumok megteremtése (nettó exportóri pozíció elérése), és a későbbiekben az export-képesség is felmerülhet. Kinyilvánított szándék az USA-Kína kereskedelmi feszültségek kapcsán a Kína mellett vagy helyett új gyártási helyszínt kereső beruházók bevonása.



KÜLGAZDASÁGI ÉS KÜLÜGYMINISZTERIUM

Együttműködési lehetőségek



Vízgyártás



ICT



Szennyvíz és
hulladékkezelési
technológiák



Gáz- és olajipari
berendezések



Alternatív és megújuló
energia



R & D, tudás és
technológia transzfer



Mezőgazdasági és
élelmiszer feldolgozó
technológiák



Gyógyszerek, gyógyászati
berendezések



KÜLGAZDASÁGI ÉS KÜLÜGYMINISZTERIUM

Elérhetőségek

Szűcs Gábor (Újdelhi)

- Email: Gabor.Szucs [kukac] mfa.gov.hu
- Hivatali telefonszám: 00 91 11 2688 1135
- Mobil telefonszám: 00 91 73039 16296

Kovács Dániel (Újdelhi)

- Email: Kovacs.Daniel [kukac] mfa.gov.hu
- Hivatali telefonszám: 00 91 11 2688 1135
- Mobil telefonszám: 00 91 920 515 0905

Mumbai

- Email: consulate.mum [kukac] mfa.gov.hu
- Hivatali telefonszám: 0091 22 6770 1637 vagy 6770 7759